



<https://myxbuild.com/karriere/sales/sales-ch>

Selbständiger Vertriebsmitarbeiter / Handelsvertreter (m/w/d) Schweiz

Beschreibung

XBuild ist eine allumfassende Bauprojektmanagement-Software die den Bauprozess realitätsnah abbildet. (www.myxbuild.com)

Die Software zielt auf den tatsächlichen Workflow der Branche ab und ermöglicht somit wahre Effizienzsteigerung und Zeitersparnis bei der Abwicklung jeglicher Bauprojekte. XBuild zeichnet sich durch hervorragende Usability aus und ist in den Arbeitalltag schnell integrierbar.

Das Team arbeitet seit mehreren Jahren an der Produktentwicklung bzw. der Markteinführung und wurde bereits mit diversen Auszeichnungen und Erfolgen prämiert.

Dem Unternehmen ist eine vertrauenswürdige Beziehung, sowohl zu den eigenen Teammitgliedern, aber auch zu jedem einzelnen Kunden enorm wichtig. Speziell firmenintern ist die Teamfähigkeit und ein respektvoller gemeinschaftlicher Umgang sowie Transparenz sehr wünschenswert.

Wir, die XBuild GmbH, suchen ab sofort für unsere Vertriebsaktivitäten in der Schweiz Unterstützung:

Anforderungen

- Fähigkeit diverse komplexe Zusammenhänge schnell zu verstehen sowie Interesse an bauwirtschaftlichen Themen
- Eine selbstbewusste Persönlichkeit mit starken kommunikativen Fähigkeiten und einem hohen Maß an Einfühlungsvermögen
- Eine ausgeprägte Serviceorientierung sowie Teamplayerqualitäten
- Nachweisbare B2B-Vertriebserfolge sowie Branchenerfahrung im Bereich Bauwesen & IT
- Kontaktfreudig, kompetent, verkaufsorientiert
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Solide IT-Kenntnisse sowie fundiertes Know-how über technische Abläufe
- Grundverständnis von Softwareprodukten und betriebswirtschaftlichen Abläufen
- Verhandlungsgeschick und Präsentationssicherheit
- Eigenverantwortliches und ergebnisorientiertes Arbeiten

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung der Kundenleads und Durchführung des Vertriebsprozesses vom Erstkontakt über die Präsentation, Betreuung der Testphase bis zum Abschluss
- Gewinnung von Neukunden und Betreuung Ihrer Bestandskunden
- Möglichkeit der Teilnahme an internationalen Messen
- Reporting der Ergebnisse an die Geschäftsführung
- Sie begeistern und überzeugen Unternehmen in Deutschland für XBuild und

Arbeitgeber

XBuild GmbH

Start Anstellung

ab sofort

Arbeitsort

Schweiz

Remote work from: Schweiz

Arbeitszeiten

flexibel

Veröffentlichungsdatum

Januar 14, 2023

bauen langfristige Kundenbeziehungen auf.

- Sie halten vom Erstkontakt bis zum Abschluss alle Fäden zusammen und sind auch zukünftig Ansprechpartner*in für Ihre Kunden.

Was bietet XBuild

- Freiberufliche, selbstständige Tätigkeit auf erfolgsbasierter Provisionsbasis
- flexible eigenständige Zeiteinteilung
- ertragreiche Provisionsbeteiligung sowie laufende Beteiligungen an wiederkehrenden Umsätzen
- Zukunftsträchtige Perspektive in einem wachstumsorientierten Unternehmen mit enormen Skalierungspotential
- Remote-Arbeit: keine Standortbindung bzw. kein fixer Dienort

Bewerbung

Wir sind ein junges, motiviertes Team mit enormen Zukunftspotential.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann übermitteln Sie uns Ihre Unterlagen über unser Bewerbungsformular oder senden Sie uns eine E-Mail an career@myxbuild.com

Dieses Angebot richtet sich an Männer und Frauen